



## VAN WERK NAAR WERK - IMPACT

---

### ‘Telefonische benadering’

Uit onderzoek blijkt dat meer dan 75% van de personeelsfunctionarissen het op prijs stellen dat een kandidaat belt voor meer informatie over een vacature. Hieruit blijkt volgens hen volharding en interesse in de vacature en het bedrijf. Het blijkt dat uiteindelijk maar 10% van de sollicitanten echt achter een vacature aanbelt. Terwijl dit een manier is om je te onderscheiden van alle andere kandidaten. Daarnaast kun je deze vaardigheden ook inzetten bij het nabellen van een afwijzing of het doen van een open sollicitatie.

#### Doelgroep

Iedereen die zich in het voortraject graag wil onderscheiden in het sollicitatieproces.

#### Doelstelling

Het doel van deze workshop is dat je vol vertrouwen de telefoon oppakt om een potentiële werkgever op te bellen. Je hebt handvatten om het telefoongesprek goed te laten verlopen en weet hoe en welke vragen je kunt stellen.

#### Onze aanpak

Tijdens de training wordt er aandacht besteed aan het belang van het telefonisch contact met een potentiële werkgever. We gaan kijken hoe je je kunt voorbereiden op een telefoongesprek en wat voor vragen je wel en niet kunt stellen. Verder gaan we bezig met de opbouw van een telefoongesprek, hoe open je, naar wie vraag je, wat als ze geen tijd hebben en hoe sluit je af.

#### Resultaat

De kandidaat kan tijdens het gehele sollicitatieproces succesvol telefonische contacten benutten.

#### Duur

1 Dagdeel.

---

Wilt u meer informatie of een afspraak maken? Neem dan vrijblijvend contact met ons op. Wij helpen u graag verder.

Telefoon: 050 - 790 11 01

E-mail: [info@4impact.nl](mailto:info@4impact.nl)

Bezoekadres Groningen: Paterswoldseweg 806, 9728 BM Groningen

Bezoekadres Zwolle: Trawlerweg 3-5, 8042 PZ Zwolle

Bezoekadres Emmen: Hoenderkamp 20, 7812 VZ Emmen

Impact begeleidt organisaties en medewerkers